



MAXDATA
Hesse, Bayern, Nordrhein

SecureGuard



Michael Jeske | CEO Quanmax AG

UMBAU zum TECHNOLOGIEUNTERNEHMEN

Im ersten Halbjahr 2010 hat Quanmax den Umsatz um 17 Prozent gegenüber dem Vorjahreszeitraum gesteigert, womit das Unternehmen leicht über den Planzahlen von 15 Prozent für das Gesamtjahr liegt. Auf den ersten Blick ‚business as usual‘ - aber hinter den Kulissen steht die Quanmax AG 2010 im Zeichen des Umbaus. 3,6 Mio. EUR oder 11 Prozent des Gesamtumsatzes wurden im ersten Halbjahr im neu geschaffenen Geschäftsbereich Appliances erzielt. Appliances sind applikationsspezifische, computerbasierende Geräte, die sowohl Soft- als auch Hardware beinhalten. Mittlerweile erzielt Quanmax die Hälfte des Gewinnes in diesem Bereich, und bis 2012 sollen über 70 Prozent der Gewinne im Bereich Appliances – insbesondere im Cloud Computing – erzielt werden.

Dieser Umbau erfordert aber auch enorme Anstrengungen und Investitionen. Mittlerweile arbeiten 45 ausgebildete Ingenieure an der Entwicklung dieser Produkte und den Appliances von morgen. Das ist fast ein Drittel der 153 Mitarbeiter! Noch in diesem Jahr soll die sogenannte „Media Box“ in die Regale kommen – eine Eigenentwicklung der Quanmax AG. Mitte nächsten Jahres sollen neue Cloud Computing-Appliances folgen. Die Quanmax-Mitarbeiter arbeiten mit Hochdruck an neuen Produkten und Lösungen, aber es ist Eile geboten. Der heute noch fast jungfräuliche Markt für Cloud Security Appliances wächst mit enormen Zuwachsraten von über 100 Prozent pro Jahr. Und wer sich heute nicht positioniert, für den ist es morgen möglicherweise zu spät.

Im zweiten Halbjahr 2010 wird die Quanmax AG ihre Anstrengungen im Technologiebereich nochmals steigern. Das Segment Appliances soll dann bereits 5 Mio. EUR erzielen und 60 Prozent des Gewinnes erwirtschaften.

Michael Jeske
CEO QUANMAX AG

CONVERSION to TECHNOLOGY COMPANY

In the first half of 2010, Quanmax increased sales by 17 percent over the same period last year, whereby the company is slightly above the projected figures of 15 percent for the entire year. At first glance, it is ‚business as usual‘ - but behind the scenes, 2010 is marked by reconstruction in Quanmax AG. 3.6 million Euro or 11 percent of the total sales were achieved in the first half in the newly created Appliances business. Appliances are application specific, computer-based devices that include both software and hardware. Meanwhile, half of Quanmax’s profits come from this area and by 2012 over 70 percent of the profits can be achieved in Appliances - particularly in cloud computing.

This conversion however requires enormous effort and investment. Currently, 45 trained engineers are working on the development of these products and the appliances of tomorrow. That is almost one third of the 153 employees! Later this year, the so-called “Media Box” will come onto the shelves - a proprietary development of Quanmax AG. New cloud computing appliances will follow in the middle of next year. Quanmax staff is working hard on new products and solutions, as there is urgency. The still almost virgin market for cloud security appliances is growing at enormous rates of over 100 percent per year. And for those who are not positioned today, tomorrow may be too late.

In the second half of 2010, Quanmax AG will again increase its efforts in technology. The appliances segment will by then achieve 5 million Euro and generate 60 percent of the profit.

Michael Jeske
CEO QUANMAX AG

KEY FIGURES

in TEUR	1. Halbjahr 2010	2009
Umsatz revenues	32.693	59.866
Bruttomarge gross margin	8.879	11.029
Personalaufwand labour cost	3.634	3.962
Sonstige betriebliche Aufwendungen other cost	3.208	4.517
EBITA	1.628	2.128
Periodenüberschuss net profit	1.684	3.251
Operativer Cash Flow operat. cash flow	-72	1.104

in TEUR	30.06.2010	31.12.2009
Barmittel cash	18.013	15.775
Eigenkapital equity	31.053	18.147
Eigenkapitalquote equity ratio	51,9%	46,4%
Bilanzsumme total assets	59.856	39.130
Mitarbeiter employees	153	102
davon Entwicklung thereof engineering staff	45	5



Wachsende IT Märkte – insbesondere im Bereich Appliances

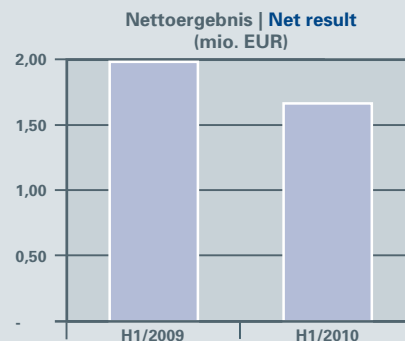
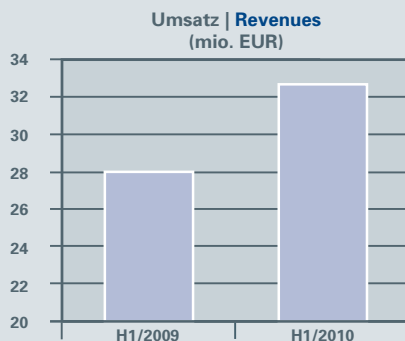
Die Informationsindustrie hält immer mehr Einzug in allen Lebensbereichen und hat den Fahrzeugbau als den wichtigsten produzierenden Industriezweig mittlerweile abgelöst. Mit dem Volumenswachstum bei mobilen Computern schreitet der Preisverfall einher – so bietet Quanmax mittlerweile Einstiegsnotebooks um 249 EUR an – 2007 war das Preisniveau für derartige Geräte noch signifikant höher.

Im ersten Halbjahr konnte der Umsatz um 17 Prozent auf 32,7 Mio. EUR (Vorjahreszeitraum 28,0 Mio. EUR) gesteigert werden. Dieser Umsatz beinhaltet, erstmals in 2010, 3,6 Mio. EUR aus dem Geschäftssegment Appliances. Im Vorjahr hat Quanmax diese Produkte noch nicht angeboten. Der Nettogewinn lag im Berichtszeitraum bei 1,68 Mio EUR, wobei 818 TEUR im Segment Appliances erzielt wurden.

Growing IT markets - especially in the field of Appliances

The information industry has now entered all areas of life and has replaced vehicle production as the world's most important producing industry. The volume growth in mobile computers has led to a drop in prices - so Quanmax now offers entry level notebooks at 249 Euro - the price levels for such devices was significantly higher in 2007.

In the first half year, the sales could be increased by 17 percent to 32.7 million Euro (previous year 28.0 million Euro). This revenue includes 3.6 million Euro from the business segment Appliances for the first time in 2010. Last year Quanmax did not yet have such products on offer. The net income for the period under review was 1.68 million Euro of which 818,000 Euro was achieved in the Appliances segment.



Solide Kapitalausstattung

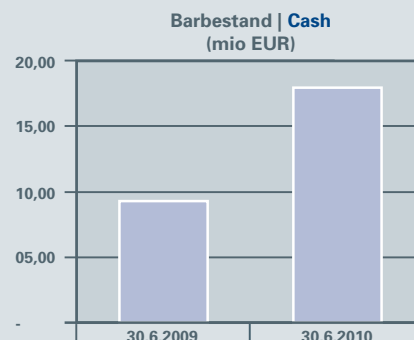
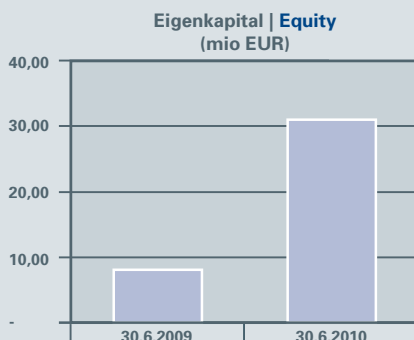
Zum 30. Juni 2010 betrug das Eigenkapital der Quanmax AG 31,1 Mio. EUR. Dies entspricht einer Eigenkapitalquote von 52 Prozent an der Bilanzsumme von 59,9 Mio. EUR, womit sich die Vermögenslage gegenüber dem Vorjahr (30. 6.) deutlich verbessert hat, wo das Eigenkapital noch bei 8,3 Mio. EUR bzw. 25 Prozent Eigenkapitalquote lag.

Im März 2010 konnte die Quanmax AG eine Kapitalerhöhung über 6,265 neue Aktien erfolgreich durchführen, wobei dem Unternehmen 5,2 Mio. EUR in Barmitteln und

Solid capital base

As on 30th June 2010, the shareholders' equity of Quanmax AG was 31.1 million Euro. This represents an equity ratio of 52 percent of the total assets of 59.9 million Euro, whereby the financial situation has improved considerably compared to last year (June 30th), when the equity stood at 8.3 Euro million or 25 percent equity ratio.

In March 2010, Quanmax AG successfully carried out a capital increase through 6,265 new shares, with the company accruing 5.2 million Euro in cash and 2.9 million in



2,9 Mio. Sacheinlagen zuzuflossen. Im Juni wurde das Kapital nochmals um 2,2 Mio EUR auf letztendlich 22,2 Mio EUR erhöht. Dabei wurden 2 Mio. neue Aktien zu dem Erwerb von 80 Prozent der XTRO IT Solutions GmbH, Garching, ausgeben.

Der Bestand an liquiden Mitteln hat sich zum 30. Juni 2010 gegenüber dem Vorjahresstichtag nahezu verdoppelt und liegt nun bei 18 Mio. EUR (Juni 2009: 9,3 Mio. EUR). Quanmax plant mit diesen Mitteln, Investitionen und Akquisitionen im Bereich Appliances für Cloud Computing voranzutreiben.

Steigerung der Wertschöpfung

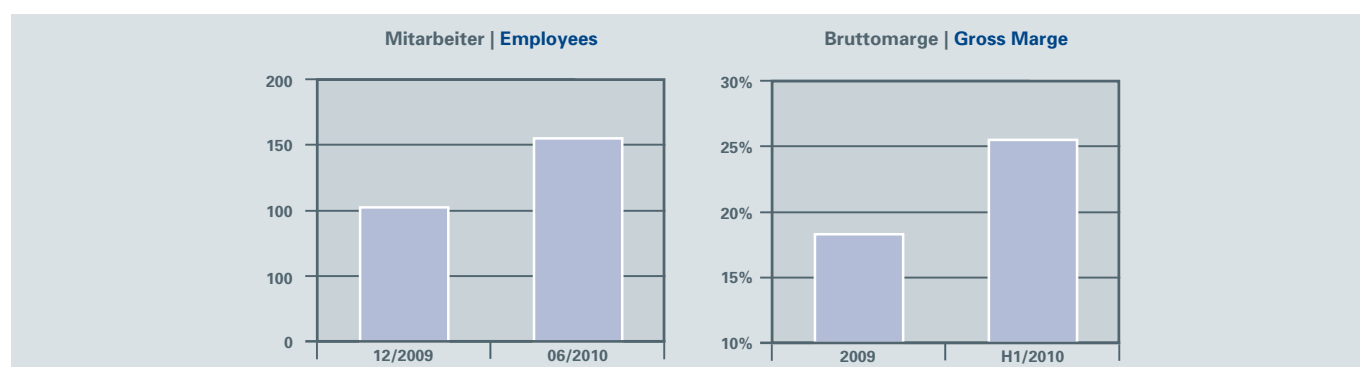
Die Gross Marge konnte gegenüber dem Geschäftsjahr 2009 (das erste Halbjahr 2008 ist nur bedingt vergleichbar) deutlich von 18,4 Prozent auf 25,6 Prozent gesteigert werden. Dies lag vor allem am Geschäftsbereich Appliances, der erstmals 11 Prozent zum Gesamtumsatz beitrug und eine Gross Marge von 92 Prozent erzielte. Der Personalbestand stieg proportional mit der höheren Wertschöpfung. Zum 30. Juni waren 153 Mitarbeiter - davon 45 im Engineering - für Quanmax tätig.

non-cash contributions. In June, the capital was again increased by 2.2 million Euro to eventually 22.2 million Euro. 2 million new shares were hereby issued to acquire 80% of XTRO IT Solutions GmbH, Garching.

The stock of liquid assets against the previous year has almost doubled as on 30th June 2010 and now stands at 18 million Euro (June 2009: 9.3 million Euro). Quanmax plans to drive investments and acquisitions in the area of Appliances for cloud computing with these funds.

Increase in added value

The gross margin increased significantly from 18.4 percent to 25.6 percent compared to the fiscal year 2009 (the first half of 2008 is not comparable). This was primarily due to the Appliances division, which contributed 11 percent of the total revenue for the first time and achieved a gross margin of 92 percent. The staff strength increased proportionally with the higher value added. As on 30th June, there were 153 employees - 45 of them in Engineering - in Quanmax.



GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG | INCOME STATEMENT

Gewinn- und Verlustrechnung Statement of income vom 1.1.2010 bis 30.06.2010 from 1.1.2010 to 30.06.2010	1. Halbjahr 2010 TEUR	1. Halbjahr 2009 TEUR
Umsatzerlöse Revenues	32.693	28.036
Übrige Erträge Other income	295	476
Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Leistungen Cost of sales	-23.814	-22.278
Personalaufwand Labour cost	-3.634	-2.176
Abschreibungen Depreciation	-262	-165
Sonstige betrieblichen Aufwendungen Other costs	-3.208	-1.157
Währungsverluste Currency losses	-442	-336
Ergebnis aus der betrieblichen Tätigkeit Operat. Income financial income and taxes (EBITA)	1.628	2.400
Amortisation von Immat. aus Akquisition Amortization of intang. by acquisitions	-358	-245
Finanzerträge Finance income	20	13
Finanzaufwendungen Finance expense	-155	-173
Finanzergebnis Financial result	-135	-160
Ertragssteuern Income taxes	549	-3
Konzernergebnis Net income	1.684	1.991
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilshabern der Muttergesellschaft thereof for shareholders of Quanmax	1.367	1.991
Ergebnis je Aktie (verwässert = unverwässert) earnings per share (diluted = non diluted)	0,11 EUR	0,18 EUR



VERMÖGEN Total net assets	30.06.2010 TEUR	31.12.2009 TEUR
Langfristige Vermögenswerte Non-current assets		
Sachanlagen Tangible assets	2.383	2.213
Immaterielle Vermögenswerte Intangible assets	18.800	10.100
Finanzielle Vermögenswerte Financial assets	0	0
latente Steuern Deferred income tax	2.964	1.682
	24.170	13.995
Kurzfristige Vermögenswerte Current assets		
Vorräte Inventories	8.893	5.445
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen Trade receivables	8.076	3.091
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte / Other receivables	703	824
Liquide Mittel Cash	18.014	15.775
	35.686	25.135
SUMME VERMÖGEN Total assets	59.856	39.130

EIGENKAPITAL UND SCHULDEN Equity and liabilities	30.06.2010 TEUR	31.12.2009 TEUR
Konzerneigenkapital Equity		
Gezeichnetes Kapital Common stock	22.200	13.735
Kapitalrücklage Additional paid in capital	8.088	5.331
Gewinnrücklagen Retained earnings	765	-919
	31.053	18.147
Langfristige Schulden Long-term liabilities		
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten Long-term interest bearing liabilities	5.339	3.000
Rückstellungen Accruals	1.077	219
langfristige Steuerverbindlichkeiten Non-current Tax liabilities	871	0
	7.287	3.219
Kurzfristige Schulden Short-term liabilities		
Verzinsliche Verbindlichkeiten Interest bearing liabilities	5.433	3.524
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen Trade payables	8.279	6.087
Rückstellungen Accruals	1.771	1.970
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten Other payables	5.767	6.183
kurzfristige Steuersteuerverbindlichkeiten Current Tax liabilities	267	0
	21.517	17.764
Summe Eigenkapital und Schulden Total equity & liabilities	59.856	39.130

KONZERNGELDFLUSSRECHNUNG | CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT

	1. HJ 2010 in TEUR	1. HJ 2009 in TEUR
CASH FLOW AUS BETRIEBLICHER TÄTIGKEIT operational cash flow		
Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit Operat. Income financial income and taxes	1.728	2.400
Nicht Cash-wirksame Abschreibungen non cash-effective depreciation	262	165
Zunahme/Abnahme der Rückstellungen change in accruals	659	-2.623
Veränderung des Nettoumlaufvermögens change in current assets		
Forderungen accounts receivables	-3.561	-904
Vorräte inventories	-2.815	1.909
sonstige Änderungen other changes	0	13
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen trade payables	2.533	1.730
Veränderungen bei sonstigen Verbindlichkeiten changes in other liabilities	1.122	-3.119
AUS DER BETRIEBLICHEN TÄTIGKEIT ERWIRTSCHAFTETE (EINGESETZTE) ZAHLUNGSMITTEL operating cash flow	-72	-429
CASH FLOW AUS DER INVESTITIONSTÄTIGKEIT investing cash flow		
Erwerb/Verkauf von Unternehmen acquisitions	-6.911	-7.400
Erwerb/Verkauf von Sachanlagevermögen purchase/disposal of fixed assets	-55	-179
FÜR INVESTITIONEN EINGESETZTE ZAHLUNGSMITTEL investing cash flow	-6.966	-7.579
CASH FLOW AUS DER FINANZIERUNGSTÄTIGKEIT cash flow from financing activities		
Einzahlungen/Auszahlungen aus Zinsen paid interest	-135	-160
Kapitalerhöhung proceeds from capital increase	5.163	7.400
Änderung von Bankverbindlichkeiten change in debt	4.249	-441
AUS DER FINANZIERUNGSTÄTIGKEIT ERZIELTE ZAHLUNGSMITTEL cash flow from finance activities	9.277	6.799
Veränderung der liquiden Mittel change in liquid funds	2.239	- 1.209

EIGENKAPITALENTWICKLUNG | STATEMENT OF CHANGES IN EQUITY

Entwicklung des Eigenkapitals shareholders equity	Gezeichnetes Kapital	Kapitalrücklagen	Gewinn- rücklagen	Gesamt
	Registered capital	add. Paid in capital	Accruals	Total
	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR
Stand 1.1.2009 (angepasst) Balance at 1.1.2009 (adj.)	10.900	33.076	-37.284	6.692
Konzerngesamtperiodenerfolg group earnings	0	0	3.251	3.251
Auflösung Kapitalrücklagen resolve of APIC	0	-25.063	25.063	0
Umgliederung Kapitalrücklagen reclassification of APIC	0	-8.013	8.013	0
sonstige Anpassungen adjustments	0	0	38	38
Kapitalherabsetzung capital reduction	-5.450	5.450	0	0
Kapitalerhöhung capital increase	8.285	0	0	8.285
Transaktionskosten transaction costs	0	-119	0	-119
Stand 31.12.2009 Balance at 31.12.2009	13.735	5.331	-919	18.147
Periodenerfolg group earnings	0	0	1.684	1.684
Kapitalerhöhung capital increase	8.465	2.827	0	11.292
Transaktionskosten transaction costs	0	-70	0	-70
Stand 30.06.2010 Balance at 30.06.2010	22.200	8.088	765	31.053

Aufstellungsgrundsätze

Der Abschluss wurde in EUR in Übereinstimmung mit den Vorschriften der IFRS, wie sie in der EU anzuwenden sind, erstellt. Folgende Veränderungen gegenüber dem Konzernabschluss 2009 würden berücksichtigt:

Im Geschäftsjahr 2010 wurden IFRS 3 „Business Combinations“ sowie IAS 27 „Consolidated and Separate Financial Statements“ in ihren überarbeiteten Fassungen erstmals angewendet. Die Quanmax AG wendet die überarbeiteten Standards seit 1. Jänner 2010 für Transaktionen und Unternehmenszusammenschlüsse prospektiv an. Die Vergleichsperioden wurden nicht angepasst.

Die Ergänzung zu IAS 39 „Financial Instruments: Recognition and Measurement - Eligible Hedged Items“, die Änderungen des Sammelstandards „Improvements to IFRS“ 2009, IFRIC 17 sowie die Änderungen zu IFRS 2 „Share-based Payment“ waren erstmalige anzuwenden ergaben jedoch keine wesentlichen Auswirkungen auf die Vermögens-, Finanz- und Ertragslage der Quanmax.

Kapital

Das Kapital der Quanmax AG beträgt 22.200.001 Euro und ist in 22.200.001 Stück Inhaberaktien á 1 Euro Nennwert eingeteilt.

Konsolidierungskreis

Der Konsolidierungskreis umfasst die Quanmax AG, die Belinea AG (Schweiz), die IQ Automation GmbH (München), die XTRO IT Solutions GmbH (München) sowie die SecureGuard GmbH (Linz).

Akquisitionen

Die Quanmax AG hat am 3. Januar 2010 60% an der Belinea AG, Schweiz zu einem Kaufpreis von 300 TEUR erworben. Belinea soll Quanmax-Computerprodukte in der Schweiz im B2- Bereich vermarkten. Im Mai 2009 wurden mit Wirkung zum 1. Januar 2010 69% an der SecureGuard GmbH, Linz, übernommen. Der Kaufpreis bemisst sich an der zukünftigen Ertragslage. Zum 14. Januar 2010 wurde die IQ Automation GmbH, Eching b. München, zu 100% übernommen. Bis dato wurde ein Kaufpreis von 405 TEUR bezahlt, der vollständige Kaufpreis bemißt sich am zukünftigen Ertrag von IQ. Am 27. Juni wurden 2 Mio. neue Aktien als Aktientausch zum Erwerb von 80% der XTRO IT Solutions GmbH, Garching b. München, ausgegeben. XTRO ist im Geschäftsfeld Security Appliances tätig.

	SecureGuard	IQ Automation	XTRO	Belinea
Anlagevermögen fixed assets	144	25	34	51
Immaterielle AV Intangibles	1.154	794	1.342	167
Barbestand cash	-30	-280	535	370
Umlaufvermögen current asset	846	1.032	973	1.109
Verbindlichkeiten liabilities	-1.281	-1.181	-2.138	-1.991
Reinvermögen net assets	573	390	598	-176
Kaufpreis acquisition cost	2.371	1.360	2.880	300
Firmenwert Goodwill	1.798	970	2.282	476

Segmentinformation

Bis Ende 2009 gab es nur ein Geschäftsfeld. Im ersten Halbjahr 2010 ist erstmals das neu geschaffene Geschäftsfeld Appliances enthalten.

H1 / 2010 (in TEUR)	IT Produkte IT products	Appliances Appliances
Umsatzerlöse Revenues	29.082	3.611
Periodenüberschuss Net result	872	812

Entsprechungserklärung

Wir versichern nach bestem Wissen, dass gemäß den anzuwendenden Rechnungslegungsgrundsätzen der Konzernabschluss ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild der Vermögens-, Finanz- und Ertragslage des Konzerns vermittelt und der Konzernlagebericht ein den tatsächlichen Verhältnissen entsprechendes Bild vermittelt.

Basis for accounting

The financial statement was drawn in Euro in accordance with the requirements of IFRS, as adopted in the EU. The following changes to the consolidated financial statement of 2009 were taken into account:

In the financial year 2010, IFRS 3 „Business Combinations“ and IAS 27 „Consolidated and Separate Financial Statements“ were used in their revised form for the first time. Quanmax AG applies the revised standards from 1st January 2010 for transactions and business combinations prospectively. The comparison periods were not changed. The addition to IAS 39 „Financial Instruments Recognition and Measurement - Eligible Hedged Items“, the amendments to the collective standard „Improvements to IFRS“ 2009, IFRIC 17 and the amendments to IFRS 2 „Share-based Payment“ were used for the first time, however did not cause any significant impact on the net assets, financial position and results of Quanmax.

Capital

The capital of Quanmax AG is 22,200,001 Euro and is divided into 22,200,001 bearer shares at 1 Euro par value.

Group of consolidated companies

The consolidated group includes Quanmax AG, Belinea AG (Switzerland), IQ Automation GmbH (Munich), XTRO IT Solutions GmbH (Munich) and SecureGuard GmbH (Linz).

Acquisitions

On 3rd January 2010, Quanmax AG acquired 60% of the shares of Belinea AG, Switzerland at a purchase price of 300,000 Euro. Belinea will market Quanmax computer products in Switzerland in the B2 area. In May 2009, 69% of SecureGuard GmbH, Linz was acquired with effect from 1st January 2010. The purchase price is calculated based on future earnings. On 14th January 2010, IQ Automation GmbH, Eching b. München was acquired 100%. To date, a purchase price of 405,000 Euro has been paid, the full purchase price is calculated based on the future earnings of IQ. On 27th June, 2 million new shares were issued as stock swap to acquire 80% of XTRO IT Solutions GmbH, Garching b. München. XTRO operates in the business of security appliances.

Segment information

By the end of 2009, there was only one business segment. The newly created business unit of Appliances is included for the first time in the first half of 2010.

Compliance Statement

To the best of our knowledge, and in accordance with the applicable reporting principles, the consolidated financial statements give a true and fair view of the assets, liabilities, financial position and profit or loss of the group and the group management report includes a fair review of the development of the group.

Aufsichtsrat

Frau Regina Wagner hat im Februar 2010 Ihren Sitz im Aufsichtsrat zurückgelegt. Die Hauptversammlung hat im Mai 2010 Herrn Prof. Bruno Buchberger und Herrn Andreas Blumauer zu neuen Mitgliedern des Aufsichtsrates bestellt. Herr Hannes Niederhauser wurde in der konstituierenden Sitzung als Vorsitzender bestätigt.

Vorstand

Herr Blumauer ist im Mai als Vorstand für Finanzen zurückgetreten und in den Aufsichtsrat gewechselt. Herr Otto wurde im Mai als Vorstand für Technologie berufen.

Aktienbestand zum 30. Juni bei Organen

Organ	Funktion Function	Aktien Shares	Optionen Options
Hannes Niederhauser	Aufsichtsrat Board of Directors	30.255	0
Horst Kleiss	Aufsichtsrat Board of Directors	30.000	0

Board of directors

Ms. Regina Wagner laid down her seat in the board of directors in February 2010. The Annual General Meeting in May 2010 appointed Prof. Bruno Buchberger and Mr. Andreas Blumauer as new members of the Supervisory Board. Mr. Hannes Niederhauser was confirmed as chairman at the inaugural meeting.

Management

Mr. Blumauer resigned in May as the Director of Finance and changed to the Supervisory Board. Mr. Otto was appointed as Director of Technology in May.

Stock portfolio as on 30 June



chiliGREEN Game-PC



SecureGuard Security-Appliance



MAXDATA Favorit 500 Mini-PC

Über Quanmax

Unter den Eigenmarken chiliGREEN, Maxdata und SecureGuard entwickelt, produziert und vermarktet die Quanmax AG Produkte aus dem Bereich der IT-Hardware. Besonderen Stellenwert nimmt dabei der Zielmarkt der B2B-Kunden ein, der die Erzielung von vergleichsweise hohen Margen ermöglicht. Verstärktes Engagement im Technologiebereich, etwa in Form von Eigenentwicklungen und neuen Produkten soll darüber hinaus zu signifikant höherer Wertschöpfung beitragen.

Während Quanmax mit der Marke chiliGREEN und Produkten wie Desktops, Notebooks und externen Festplatten im Consumer-Bereich gut positioniert und Partner vieler namhafter nationaler und internationaler Vertriebspartner wie zum Beispiel Electronic Partner, Haas, Hofer, Media Markt oder Saturn ist, sind die Marken Maxdata und SecureGuard stark auf B2B fokussiert. Unter diesen beiden Brands werden Business-Lösungen aus den Produktgruppen Desktop, Mini-PC und Server sowie Appliances an Fachhandelspartner und Systemhäuser vertrieben.

Sowohl im Consumer- als auch im Business-Segment kann das Unternehmen mit besonders hoher Flexibilität im Bereich Fertigung bzw. Logistik und einem leistungsfähigen Built-to-Order-System punkten. Um die Attraktivität für diese Kundengruppe weiter zu steigern, hat die Quanmax AG ihr Qualitätsmanagementsystem im Mai und auf Anhieb erfolgreich vom TÜV Österreich nach ISO 9001:2008 zertifizieren lassen. Zudem profitiert Quanmax von jahrelangen Kooperationen mit weltweiten Branchenführern wie Intel, Microsoft, NVIDIA oder Western Digital. Durch den Mehrheitseigentümer Quanmax Inc., an dem u. a. der mit 30% Weltmarktanteil führende Notebookhersteller Quanta beteiligt ist, verfügt die Quanmax AG darüber hinaus über einen besonders guten Zugang zu asiatischen Sourcing-Märkten und umfassende Produktionskompetenzen und Produkte eines starken Global Players.

Starkes Wachstum wird derzeit insbesondere mit der Produktgruppe Appliances erzielt. Appliances sind für einen dedizierten und spezialisierten Einsatzzweck entwickelte Hardwaresysteme, die bereits mit Betriebssystem und für die jeweilige Anwendung geeignete Software ausgeliefert werden. Die Quanmax AG bietet derartige Produkte insbesondere im Bereich Internet und Cloud Computing-Security an: Die SecureGuard GmbH beliefert als Hersteller von professionellen hardwarebasierten Sicherheitslösungen national und international unzählige Reseller und renommierte Unternehmen.

About Quanmax

Quanmax AG develops, manufactures and markets IT hardware products under its own brand names of chiliGREEN, Maxdata and SecureGuard. The customers in the B2B target market are very important for achieving relatively high margins. Increased involvement in the technology sector, in the form of in-house developments and new products should also contribute to significantly higher value addition.

On the one hand Quanmax is well positioned in the consumer sector with the brand chiliGREEN and products such as desktops, laptops and external hard drives and has partnered with many well known national and international distributors such as Electronic Partner, Haas, Hofer, Media Markt and Saturn. On the other hand, the brands Maxdata and SecureGuard are strongly focused on B2B. Business solutions from the product groups of desktop, mini-PC and servers as well as appliances to dealer partners and system suppliers are marketed under these two brands.

The high degree of flexibility in manufacturing and logistics as well as an efficient built-to-order system gives the company an edge in both the consumer as well as in the business segment. In order to increase the attractiveness for these customer groups, Quanmax AG has successfully obtained a quality management system certification from TÜV Austria according to ISO 9001:2008 in May. In addition, Quanmax benefits from many years of collaboration with global industry leaders like Intel, Microsoft, NVIDIA or Western Digital. Quanmax AG has good access to the Asian sourcing markets and comprehensive manufacturing capabilities and products of a strong global player through the principal owner Quanmax Inc., in which Quanta, the leading notebook manufacturer with 30% share of the global market, is a stakeholder.

Presently the appliances product group, in particular, is growing strongly. Appliances are hardware systems which are developed for dedicated and specialised applications which are delivered along with the operating system and software which is customised for the particular application. Quanmax AG offers such products, particularly in the Internet and Cloud Computing Security domain: As a manufacturer of professional hardware based security solutions, SecureGuard GmbH supplies to several national and international resellers and well known companies.

Ausblick

Der Schlüssel zur Erreichung der geplanten Profite liegt im Umbau zu einer Technologiefirma mit hohen Margen. Die Quanmax AG ist bei diesem Prozess besser vorangekommen als geplant und konnte im ersten Halbjahr bereits elf Prozent der Umsätze und die Hälfte der Gewinne im neuen Geschäftsfeld Appliances erreichen. Appliances beinhalten kundenspezifische Hard- und Software und bringen Gross Margen deutlich über 50 Prozent. Über alle Produktsegmente hinweg konnte die Gross Marge insofern bereits auf 25 Prozent gesteigert werden.

Bis zum Geschäftsjahr 2012 plant die Quanmax AG, den Umsatz auf 100 Millionen EUR pro Jahr zu steigern, wobei 35 Prozent der Umsätze und 70 Prozent der Gewinne im Feld Appliances erzielt werden sollen. Der Umbau des Unternehmens kostet Kraft und Ressourcen, ist aber unabdingbar, da die Margen im Consumer-IT-Bereich die Erreichung der Renditeziele nicht ermöglichen.

Der Ausblick für das Geschäftsjahr 2010 sieht unverändert einen Umsatz von 70 Mio. EUR vor. Dies würde eine Steigerung von 15 Prozent gegenüber dem Vorjahr bedeuten. Zudem hält Quanmax am Ziel fest, den Ertrag überproportional zu steigern.

Durch eine Akquisition im Bereich Appliances – an der momentan gearbeitet wird – könnten die mittelfristigen Ziele deutlich übertroffen werden, wobei aber kurzfristig außerordentliche Aufwände entstehen würden.

Zur Aktie

Im ersten Halbjahr 2010 entwickelte sich die Quanmax Aktie besser, als der TecDax. Während dieser um 12 Prozent fiel, konnte die Aktie der Quanmax AG von 1,51 EUR auf 2,26 EUR zulegen. Auch nach dem Bilanzstichtag hat sich das Papier weiter gut entwickelt. Im Juni wechselte Quanmax mit dem Ziel, die Transparenz für Investoren weiter zu erhöhen und mittelfristig auch internationale Investoren anzusprechen, in das Börsensegment „Prime Standard“.

Bei der Kapitalerhöhung im März 2010 konnten erstmals namhafte institutionelle Investoren gewonnen werden. Der Free Float lag zum Bilanzstichtag bei mittlerweile 44 Prozent, die Liquidität konnte im ersten Halbjahr 2010 gegenüber dem zweiten Halbjahr 2009 versechsfacht werden.

Ziel ist nun, die Liquidität der Aktie nachhaltig zu steigern.

Outlook

The key to achieving the planned profit is in the transition to a technology company with high margins. Quanmax AG has progressed better than expected in this process and was already able to achieve eleven percent of the revenues and half of the profits in the new business division of Appliances in the first half year. Appliances include customer-specific hardware and software and bring gross margins well above 50 percent. Across all product segments, the gross margin so far has increased to 25 percent.

By the financial year 2012, Quanmax AG plans to increase sales to 100 million Euro per year, whereby 35 percent of the revenue and 70 percent of the profits are to be achieved in the Appliances division. The conversion of the company requires effort and resources, but is indispensable, as the margins do not allow the target returns to be achieved in the consumer IT sector.

The outlook for 2010 foresees an unchanged turnover of 70 million Euro. This would mean an increase of 15 percent over the previous year. Besides, Quanmax also has the goal of increasing the revenue disproportionately.

Through an acquisition in the field of Appliances – which is being worked on at the moment - mid-term targets can be surpassed, which would however produce excessive extraordinary in the short term.

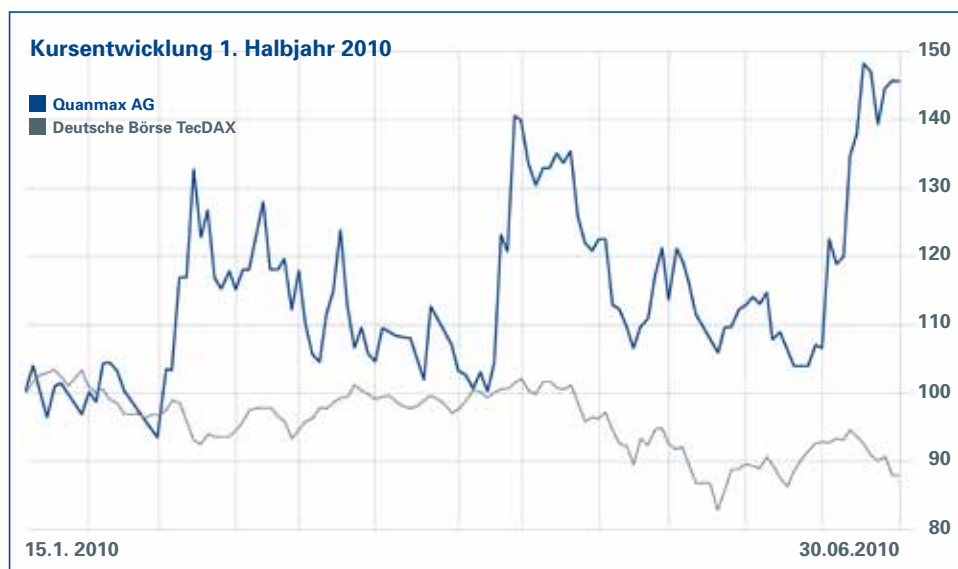
Shares

In the first half of 2010, the Quanmax share developed better than TecDax. While the latter fell by 12 percent, the share of Quanmax AG was up from 1.51 Euro to 2.26 Euro. Even after the balance sheet date, the share has developed well. In June, Quanmax changed to the stock market segment “Prime Standard” with the aim of increasing transparency for investors and also to approach international investors in the medium term.

With the capital increase in March 2010, prestigious institutional investors were won for the first time. The free float on the balance sheet date was 44 percent, liquidity increased six-fold in the first half of 2010 compared to the second half of 2009.

The aim is now to sustainably increase the liquidity of the stock.

Gewinn pro Aktie Earnings per share H1	11 Cent
Eigenkapital pro Aktie Equity per share	1,40 EUR
Peridienhoch/Tief High low in period	1,44 EUR/2,26 EUR
1. Jänner/30. Juni 1 st January / 30 th June	1,51 EUR/2,26 EUR
Marktkapitalisierung 30. Juni 2010 Market capitalization 30 th June 2010	50 Mio EUR



Kontakt

Quanmax AG
Industriezeile 35
4021 Linz
+43 732 7664 0
ir@quanmax.ag
www.quanmax.ag

Analystenkonferenz

der Quanmax AG
Eigenkapitalforum Frankfurt
22.11.2010, 17:15 - 18:00 (Raum Zürich)