



MAXDATA

SecureGUARD

QUARTALSBERICHT Q3 2011 QUARTERLY REPORT Q3 2011



Geburt einer neuen IT-Grösse

Vor drei Jahren hat Quanmax mit der Restrukturierung eines österreichischen IT-Herstellers begonnen. Ziel war damals, ein schrumpfendes Computerhandelsunternehmen mit 28 Mio. EUR Umsatz zu einem führenden IT-Unternehmen zu machen. 2011 wird der Umsatz der Quan-

max AG erstmals die 100-Millionen-Euro-Marke durchbrechen. Mit der Übernahme des insbesondere in Osteuropa vertretenen IT-Spezialisten S&T AG bietet sich für Quanmax nun die Chance, in neue Dimensionen vorzustoßen.

S&T hat bis 2008 gutes Wachstum und gute Gewinne im Kernmarkt Osteuropa erzielt. Danach ist die Gesellschaft durch Akquisitionen in Westeuropa tief in rote Zahlen geschlittert, obwohl die Geschäfte in den osteuropäischen Kernmärkten stets profitabel waren. Zwischen Quanmax und S&T besteht erhebliches Synergien-Potential ohne Überschneidungen: So kann etwa das Quanmax-Produktportfolio über S&T vertrieben werden, womit das Unternehmen Zugang zu stark wachsenden CEE-Märkten bekommt.

In den ersten neun Monaten konnte Quanmax den Umsatz gegenüber dem Vorjahreszeitraum um 29 Prozent steigern, den Nettogewinn aber um 56 Prozent! Diese positive Entwicklung beruht vor allem auf der kontinuierlichen Steigerung des Technologie- und Serviceanteils im Quanmax-Produktportfolio. Die Bruttomarge lag in den ersten neun Monaten bei 30,5 Prozent, während sie im Vorjahreszeitraum noch bei 26,6 Prozent und 2008 bei 18,8 Prozent lag. Auch die Zahl der qualifizierten Mitarbeiter stieg weiter: Ende 2011 werden erstmals über 50 Prozent Universitätsabsolventen sein. Quanmax befindet sich mit dieser Entwicklung gut auf Kurs und wird auch weiterhin Bruttomargen und Gewinn überproportional zum Umsatz steigern. Entsprechende Investments sind bereits getätigt, neue Produkte „in der Pipeline“.

Die Quanmax AG hat heute die ursprünglichen Planzahlen aus dem Jahr 2008 weit übertroffen und kann für 2011 ihr Umsatzziel auf 150 Mio. Euro erhöhen. Ab 2012 wird Quanmax gemeinsam mit S&T in neue Größendimensionen wachsen und damit zu einer neuen IT-Größe werden.

Michael Jeske
CEO QUANMAX AG

Birth of a new IT-Company of larger dimension

Quanmax had started restructuring an Austrian IT manufacturer three years ago. The goal at that point of time was to transform a weakening computer trading firm with a turnover of 28 million Euros into a leading IT company. The turnover of Quanmax AG will breach the 100 million Euro mark for the first time in 2011. By acquiring the IT specialist company S&T AG which is well represented particularly in Eastern Europe, Quanmax now has the opportunity to venture into new frontiers.

S&T has recorded good growth and profits till 2008 in the key market of Eastern Europe. Then the company's figures went into the red through acquisitions in Western Europe even though the business in the key Eastern Europe markets continued making profit. There is a lot of synergy potential without overlaps between Quanmax and S&T: Thus, Quanmax's product portfolio can be sold through S&T whereby the company gains access to the rapidly growing CEE markets.

In the first nine months Quanmax was able to increase the turnover by 29 percent compared to the same period in the previous year and the net profit by 56 percent! This positive growth can be mainly attributed to the continuous enhancement of the technology and service component in Quanmax's product portfolio. The gross margin was 30.5 percent in the first nine months, whereas it was 26.6 percent during the same period in the previous year and 18.8 percent in 2008. The number of qualified employees also rose: The company will have more than 50 percent graduates for the first time by the end of 2011. With this trend, Quanmax is well on track and will continue to show an above average increase in gross margins and profit vis-a-vis the turnover. Corresponding investments have already been made and new products are „in the pipeline“.

Today, Quanmax AG has by far exceeded its initial forecast figures of 2008 and is able to increase its target turnover for 2011 to 150 million Euros. From 2012, Quanmax will grow to a bigger scale along with S&T and thus become an IT company of larger dimension.

Michael Jeske
CEO QUANMAX AG

KEY FIGURES

in TEUR	01-09-2010	01-09-2011
Umsatz revenues	51.436	66.235
Bruttomarge gross margin	13.685	20.218
Personalaufwand labour cost	5.492	8.855
Sonstige betriebliche Aufwendungen other cost	5.586	6.779
EBITA	2.631	5.378
Periodenüberschuss net profit	2.514	3.936
Operating Cash Flow	-6.268	-193

in TEUR	31.12.2010	30.09.2011
Barmittel cash	15.172	13.100
Eigenkapital equity	33.358	41.640
Eigenkapitalquote equity ratio	51,5%	58,0%
Bilanzsumme total assets	64.808	71.788
Mitarbeiter zum 30. September employees as of September 30th	184	221
- davon Ingenieure as of engineers	59	74

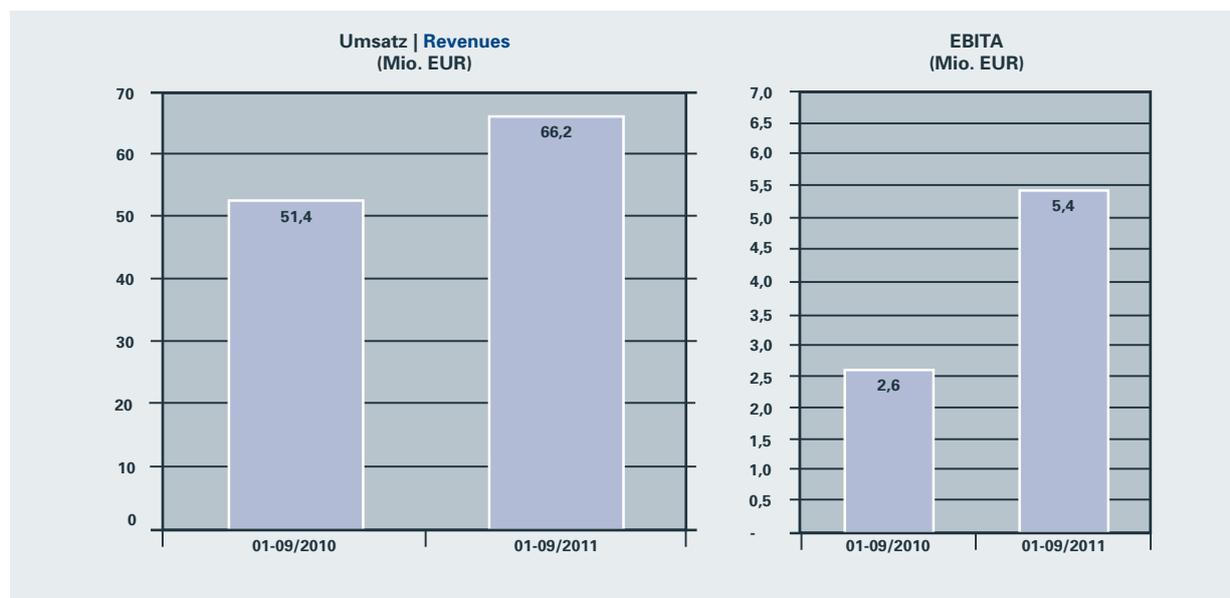
ZUR LAGE | MANAGEMENT REPORT

Positive Trends bei Umsatz und Gewinn setzen sich fort

In den ersten drei Quartalen des Geschäftsjahres 2011 konnte die Quanmax-Gruppe Umsatz und Gewinn gegenüber dem Vorjahr deutlich ausbauen. Während in den vergangenen neun Monaten 2011 ein Umsatz von 66,2 Mio. EUR erzielt werden konnte, lag dieser im Vergleichszeitraum 2010 bei 51,4 Mio. EUR. Auf das dritte Quartal 2011 entfielen dabei 22,6 Mio. EUR gegenüber 18,7 Mio. EUR im dritten Quartal 2010. Sehr positiv gestaltet sich die Entwicklung auf der Ergebnisseite: In den ersten neun Monate konnte ein EBITA von 5,4 Mio. EUR (Vorjahr: 2,6 Mio. EUR) erwirtschaftet werden, das Konzernergebnis liegt bei 3,9 Mio. EUR (Vorjahr: 2,5 Mio. EUR). Auf das dritte Quartal 2011 entfällt dabei ein EBITA von 3,3 Mio. EUR (Vorjahr: 1,0 Mio. EUR), das Konzernergebnis beträgt 1,6 Mio. EUR (Vorjahr: 0,8 Mio. EUR).

Positive trends continue in sales and profit

The Quanmax group was able to significantly increase the sales and profit in the first three quarters of the fiscal year 2011 compared to the previous year. While sales of 66.2 million Euros could be generated in the last nine months of 2011, this figure was 51.4 million Euros during the comparison period in 2010. The third quarter of 2011 accounted for 22.6 million Euros compared to 18.7 million Euros in the third quarter of 2010. The profits are showing a very positive trend: An EBITA of 5.4 million Euros (previous year: 2.6 million Euros) could be generated in the first nine months with a consolidated profit of 3.9 million Euros (previous year: 2.5 million Euros). The third quarter of 2011 accounted for an EBITA of 3.3 million Euros (previous year: 1.0 million Euros) with a consolidated profit of 1.6 million Euros (previous year: 0.8 million Euros).



Eigenkapitalquote stabil über 50 Prozent

Zum 30. September 2011 lag die Eigenkapitalquote der Quanmax AG bei 58 Prozent (41,6 Mio. EUR). Damit ist Quanmax nach nur drei Jahren ein grundsätzliches Unternehmen mit starken Bilanzrelationen geworden. Zum 30. September verfügte die Gesellschaft über 13,1 Mio. EUR an liquiden Mitteln gegenüber 11,4 Mio. EUR an Bankverbindlichkeiten.

Equity ratio stabilized above 50 percent

As of 30th September 2011, the equity ratio of Quanmax AG stood at 58 percent (EUR 41.6 million). With this, Quanmax has become a solid company with strong balance sheet ratios in just three years. As of September 30th, the company has EUR 13.1 million in liquid assets in comparison to EUR 11.4 million in bank liabilities.



Chancen und Risiken

Die Gesellschaft arbeitet weiterhin am Umbau zum Technologieunternehmen. Die in den letzten beiden Jahren in diesem Zusammenhang erfolgten Akquisitionen führten bereits zu deutlich höheren Brutto- und Nettomargen. Mit der bevorstehenden Akquisition der S&T-Gruppe investiert Quanmax auch neuerlich in einem relevanten Segment.

Durch die Nutzung der Distributionskanäle von S&T - insbesondere in Zentral- und Osteuropa (CEE) - könnte die Quanmax-Gruppe neue regionale Absatzmärkte erschließen. Darüber hinaus ist das Geschäft von S&T grundsätzlich als ertragsstärkeres Geschäft zu bewerten. Durch die bereits erfolgten und kurz vor dem Abschluss stehenden Restrukturierungen werden auch kurzfristig wieder positive Nettoergebnisse von S&T erwartet.

Insofern sieht das Quanmax-Management sowohl in den bisherigen Geschäftsfeldern der Quanmax AG als auch im Geschäft von S&T weitere Chancen auf Ergebniswachstum. Risiken sind in der strategischen Integration von S&T zu sehen, die zeitlich und kostenmäßig geplant ist, jedoch gewisse Unsicherheiten beinhalten kann. Finanzielle Risiken durch die Akquisition sind durch langfristige Finanzierungen mit Eigenkapital bzw. Fremdkapital minimiert.

Die finanzielle Instabilität der Finanzmärkte zeigt sich nach wie vor in volatilen Währungen, die die Planung von Fremdwährungsrisiken erschwert. Für Quanmax stellt insofern die Volatilität des EUR/USD-Wechselkurses eine Herausforderung dar, da zirka 50 Prozent des Materialeinsatzes in US-Dollar bezogen werden. Bereits bei Auftragsannahme werden derartige Kursrisiken deshalb bestmöglich abgesichert.

Opportunities and Risks

The work on restructuring the company to a technology company is still being pursued. The acquisitions in the last two years have already resulted in significantly higher gross and net margins. Quanmax is again investing in a relevant segment with the forthcoming acquisition of the S&T Group.

By using the distribution channels of S&T, particularly in Central and Eastern Europe (CEE), the Quanmax Group would be able to tap new regional sales markets. In addition, the business of S&T is basically to be rated as a high-profit business. Positive net results are expected again from S&T in the short term owing to the restructuring that is already completed and that which is nearing completion.

In this respect, the Quanmax management sees further opportunities for increasing the profit both in Quanmax AG's business segments as well as in S&T's business. There are risks in the strategic integration of S&T, which is planned in terms of time and cost but there may be some uncertainties. Financial risks arising through the acquisition are minimised by long-term financing with equity capital or debt capital.

The instability of the financial markets is still reflected as before in the volatile currencies which makes it difficult to plan foreign currency risks. The volatility of the EUR / USD exchange rate represents a challenge for Quanmax because about 50 percent of the materials used are procured in U.S. dollars. Hence, such exchange rate risks are hedged to the best possible extent while accepting the order itself.



GEWINN- UND VERLUSTRECHNUNG | INCOME STATEMENT

Gewinn- und Verlustrechnung Statement of income	01-09-2011 TEUR	01-09-2010 TEUR	07-09-2011 TEUR	07-09-2010 TEUR
Umsatzerlöse Revenues	66.235	51.436	22.627	18.743
Übrige Erträge Other income	1.403	431	391	135
Aufwendungen für Material und sonstige bezogene Leistungen Cost of sales	-46.017	-37.752	-14.829	-13.937
Personalaufwand Labour cost	-8.855	-5.492	-2.993	-1.858
Abschreibungen Depreciation	-1.658	-943	-558	-323
Sonstige betrieblichen Aufwendungen Other costs	-6.779	-5.586	-2.721	-1.935
Ergebnis aus der betrieblichen Tätigkeit Operat. Income financial income and taxes	4.329	2.094	1.917	825
Finanzerträge Finance income	112	16	16	0
Finanzaufwendungen Finance expense	-637	-213	-187	-61
Finanzergebnis Financial result	-525	-197	-171	-61
Ergebnis von Ertragssteuern Earnings before taxes	3.804	1.897	1.746	764
Ertragssteuern Income taxes	132	617	-157	68
Konzernergebnis Net income	3.936	2.514	1.589	832
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilseignern ohne beherrschenden Einfluss net income attributable to minority shareholders	-80	504	-27	221
Periodenergebnis zurechenbar den Anteilseignern der Muttergesellschaft thereof for shareholders of Quanmax	4.016	2.010	1.616	611
Ergebnis je Aktie (verwässert = unverwässert) earnings per share (diluted = non diluted)	0,17	0,13	0,07	0,04

Konzerngesamtperiodenerfolg group earnings	01-09-2011 TEUR	01-09-2010 TEUR	07-09-2011 TEUR	07-09-2010 TEUR
Konzernergebnis group earnings	3.936	2.514	1.589	832
Unrealisierte Gewinne/Verluste aus der Währungsumrechnung non realised profit & loss out of currency changes	-3	5	0	-3
Abfertigungen depreciation				
Versicherungsmathematische Gewinne/Verluste actuarial gains and losses	0	0	0	0
Darauf entfallende latente Steuern of which: deferred income taxes	0	0	0	0
Sonstiges Ergebnis other income	-3	5	0	-3
Konzerngesamtperiodenerfolg nach Steuern group earnings after taxes	3.933	2.519	1.589	829
davon entfallen auf as of attributable to				
Anteilseigner ohne beherrschenden Einfluss minority interest	-80	504	-27	221
Anteilseigner der Muttergesellschaft shareholders of the parent company	4.013	2.015	1.616	829

BILANZ | BALANCE SHEET

VERMÖGEN Total net assets	30.09.2011 TEUR	31.12.2010 TEUR
Langfristige Vermögenswerte Non-current assets		
Sachanlagen Tangible assets	5.114	2.741
Immaterielle Vermögenswerte Intangible assets	25.817	20.600
Finanzielle Vermögenswerte Financial assets	77	96
latente Steuern Deferred income tax	3.630	2.871
	34.638	26.308
Kurzfristige Vermögenswerte Current assets		
Vorräte Inventories	13.653	13.205
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen Trade receivables	8.835	8.927
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte / Other receivables	1.562	1.196
Liquide Mittel Cash	13.100	15.172
	37.150	38.500
SUMME VERMÖGEN Total assets	71.788	64.808

EIGENKAPITAL UND SCHULDEN Equity and liabilities	30.09.2011 TEUR	31.12.2010 TEUR
Konzerneigenkapital Equity		
Gezeichnetes Kapital Common stock	24.127	22.200
Kapitalrücklage Additional paid in capital	10.344	7.675
Angesammelte Ergebnisse retained earnings	6.752	2.837
Sonstige Rücklagen other payables	-36	72
Auf die Anteilshaber der Muttergesellschaft entfallendes Eigenkapital equity attributable to the shareholders of the parent company	41.187	32.784
Anteile ohne beherrschenden Einfluss minorities	453	574
	41.640	33.358
Langfristige Schulden Long-term liabilities		
Langfristige verzinsliche Verbindlichkeiten Long-term interest bearing liabilities	6.687	6.384
Langfristige übrige finanzielle Verbindlichkeiten long term liabilities	2.210	3.531
Latente Steuern latent taxes	523	0
Rückstellungen Accruals	308	1.157
	9.728	11.072
Kurzfristige Schulden Short-term liabilities		
Verzinsliche Verbindlichkeiten Interest bearing liabilities	4.670	3.122
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen Trade payables	8.846	11.298
Rückstellungen Accruals	2.352	2.695
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten Other payables	4.552	3.263
	20.420	20.378
Summe Eigenkapital und Schulden Total equity & liabilities	71.788	64.808

EIGENKAPITALENTWICKLUNG | STATE OF CHANGES IN EQUITY

Entwicklung des Eigenkapitals shareholders equity	Den Anteilhabern der Muttergesellschaft zurechenbarer Anteil am Eigenkapital equity attributable to the shareholders of the parent company					Gesamt Total TEUR	Anteilhaber ohne beherrschenden Einfluss minorities TEUR	Eigenkapital equity TEUR
	Gezeichnetes Kapital	Kapitalrücklagen	angesammelte Ergebnisse	Sonstige Eigenkapitalbestandteile	Gesamt			
	Registered capital	add. Paid in capital	retained earnings	other comprehensive income				
	TEUR	TEUR	TEUR	TEUR				
Stand 1.1.2010 Balance at 1.1.2010	13.735	5.331	-919	0	18.147	0	18.147	
Konzerngesamtperiodenerfolg (angepasst) group earnings	0	0	2.012		2.012	504	2.516	
Übrige Veränderungen other changes								
Erwerb von Tochterunternehmen acquisition of subsidiaries	0	0	0	0	0	291	291	
sonstige Anpassungen adjustments	0	0	0	0	0	0	0	
	0	0	0	0	0	291	291	
Transaktionen mit Anteilseignern Transactions with Shareholders								
Kapitalherabsetzung capital reduction			0	0	0	0	0	
Kapitalerhöhung capital increase	8.465	3.477	0	0	11.942	0	11.942	
Transaktionskosten transaction costs	0	-155	0	0	-155	0	-155	
	8.465	3.322	0	0	11.787	0	11.787	
Stand 30.09.2010 Balance at 30.09.2010	22.200	8.653	1.093	0	31.946	795	32.741	
Stand 01.01.2011 Balance at 01.01.2011	22.200	7.675	2.837	98	32.810	548	33.358	
Konzerngesamtperiodenerfolg group earnings	0	0	4.016	0	4.016	-80	3.936	
Übrige Veränderungen other changes								
Dividenden dividends	0	0		0	0	-63	-63	
Sonstige others	0	0	-101	-134	-235	39	-196	
	0	0	-101	-134	-235	-24	-259	
Transaktionen mit Anteilseignern Transactions with Shareholders								
Kapitalerhöhung capital increase	1.927	2.733	0	0	4.660	0	4.660	
Transaktionskosten transaction costs	0	-64	0	0	-64	9	-55	
	1.927	2.669	0	0	4.596	9	4.605	
Stand 30.09.2011 Balance at 30.09.2011	24.127	10.344	6.752	-36	41.187	453	41.640	

KONZERNGELDFLUSSRECHNUNG

CONSOLIDATED CASH FLOW STATEMENT

KONZERNGELDFLUSSRECHNUNG consolidated cash flow statement	01-09/2011 TEUR	01-09/2010 TEUR	07-09/2011 TEUR	07-09/2010 TEUR
<i>Konzern-Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit Operational cash flow</i>				
Ergebnis vor Ertragssteuern earnings before taxes	3.804	1.899	1.746	764
Abschreibungen depreciation	1.658	943	558	323
Zinsaufwendungen Interest paid	637	213	187	58
Zinserträge und Erträge aus dem Abgang von Finanzanlagen Interest income & Income of disposal from financial assets	-112	-16	-16	4
Zunahme/Abnahme der Rückstellungen change in accruals	-1.284	898	-85	-899
Veränderung von Vorräten changes in inventory	-384	-6.634	-2.426	-4.791
Veränderung von Forderungen aus Lieferungen und Leistungen changes in trade receivables	575	-1.356	2.564	1.574
Veränderung von sonstigen Forderungen und Vermögenswerten changes other receivables and assets	-311	351	387	-45
Veränderung von Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen changes in trade payables	-2.615	1.919	-353	2.597
Veränderung von sonstigen Verbindlichkeiten changes in payables related parties	326	-4.172	-685	-691
Sonstige nicht zahlungswirksame Erträge und Aufwendungen other non cash effective items	-1.495	91	-346	91
Aus laufender Geschäftstätigkeit erwirtschaftete Zahlungsmittel Cash generated by operations	799	-5.864	1.531	-1.015
Gezahlte Zinsen paid interest	-522	-217	-187	-62
Erhaltene/Gezahlte Ertragssteuern paid/received income tax	-470	-187	-106	0
Netto-Geldfluss aus der operativen Tätigkeit operational cash flow	-193	-6.268	1.238	-1.077
<i>Konzern-Cashflow aus der Investitionstätigkeit cash flow from investing activities</i>				
Erwerb von lfr. nicht finanziellen Vermögenswerten purchase of non financial assets	-1.844	-981	-489	0
Erwerb von Finanzinstrumenten Purchase of financial assets	0	-96	0	-96
Erlöse aus dem Verkauf von lfr. nicht finanziellen Vermögenswerten sale of non financial assets	19	0	0	0
Auszahlungen für Erwerb von Tochterunternehmen Payables for acquisitions of subsidiaries	-1.565	-1.216	0	-1.598
Zinseinnahmen Interest Earnings	112	20	16	0
Netto-Geldfluss aus Investitionstätigkeit cash flow from investing activities	-3.278	-2.273	-473	-1.694
<i>Konzern-Cashflow aus der Finanzierungstätigkeit cash flow from financing activities</i>				
Aufnahme Finanzverbindlichkeiten Proceeds from borrowings	1.700	1.883	-386	-1.873
Dividenden Minderheiten dividends minorities	-63	0	0	0
Kapitalerhöhung proceeds from capital increase	-69	4.171	-9	0
Netto-Geldfluss aus der Finanzierungstätigkeit cash flow from financing activities	1.568	6.054	-395	-1.873
Wechselkursveränderungen changes in currency exchange ratio	-169	64	0	-18
Veränderung des Finanzmittelbestandes net change in cash and equivalents	-2.072	-2.423	370	-4.662
Finanzmittelbestand zu Beginn der Periode cash and equivalents beginning of period	15.172	15.775	12.730	18.014
Finanzmittelbestand am Ende der Periode cash and equivalents end of period	13.100	13.352	13.100	13.352

ERLÄUTERUNGEN | NOTES

Ausstellungsgrundsätze

Der Abschluss wurde in Euro in Übereinstimmung mit den Vorschriften der IFRS, wie sie in der EU anzuwenden sind, erstellt und weist keine Veränderungen in den Rechnungslegungsgrundsätzen und Methoden gegenüber dem Konzernabschluss des Geschäftsjahres 2010 aus. Die Kapitalflussrechnung wurde entsprechend angepasst. Alle Angaben erfolgen in Tausend Euro (TEUR), sofern nicht anders vermerkt.

Kapital

Das Kapital der Quanmax AG beträgt 24,127,298 Euro und ist in 24,127,298 Stück Inhaberaktien á 1 Euro Nennwert eingeteilt.

Segmentinformation

01-09 (in TEUR)	IT Produkte IT products 2011	Appliances Appliances 2011	IT Produkte IT products 2010	Appliances Appliances 2010
Umsatzerlöse Revenues	49.591	16.611	29.082	3.611
Periodenüberschuss Net result	908	3.028	872	812

Wesentliche Ereignisse nach Abschluss der Berichtsperiode

Am 4. Oktober 2011 unterschrieben die gemeinsamen Investoren Quanmax AG und grosso holding GmbH sowie die S&T AG und deren Banken einen Vertrag zur Kapitalerhöhung bei der S&T AG bzw. einen Schuldenerlass der Banken gegenüber S&T. Die außerordentliche Hauptversammlung der S&T AG stimmte am 25. Oktober 2011 den Restrukturierungsmaßnahmen und den geplanten Kapitalerhöhungen zu. Die Quanmax AG wird als strategischer Investor die S&T-Gruppe führen und konsolidieren. Mit dem Closing des Deals im vierten Quartal 2011 wird die S&T-Gruppe Bestandteil des Quanmax-Konzerns werden.

Aktienbestand zum 30. September bei Organen

Organ	Funktion	Aktien/shares
Hannes Niederhauser	Aufsichtsrat Supervisory board	309.255
Michael Jeske	Vorstand Board member / CEO	3.000
Helmut Otto	Vorstand Board member / CTO	1.000
Dieter Gauglitz	Vorstand Board member / CFO	0

Basis for accounting

The accounts have been prepared in euro according to IFRS, as applied in the EU, and do not entail any changes in the accounting policies and methods applied in preparing the consolidated accounts for 2010. All figures are given in thousand Euros (TEUR), unless explicitly indicated otherwise.

Capital

The capital of Quanmax AG is 24,127,298 Euro and is divided into 24,127,298 bearer shares at 1 Euro par value.

Segment information

Key events after the balance sheet date

The common investors of Quanmax AG and grosso holding GmbH as well as S&T AG and their banks signed a contract for increasing the capital in S&T AG and for cancelling the bank debts of S&T. On 25th October 2011, the extraordinary general shareholders' meeting of S&T AG consented to the restructuring measures and the planned increase in capital. As the strategic investor, Quanmax AG will manage and consolidate the S&T group. With the deal being closed in the fourth quarter of 2011, the S&T Group will become a part of the Quanmax Group

Stock portfolio as on 30th of September in the organs



AUSBLICK | FUTURE PROSPECTS

Deutliche Anhebung der Ziele

Quanmax erhöht das Umsatzziel für 2011 auf 150 Millionen Euro (bisher 100) bei einem Jahresüberschuss von etwa 7 Mio EUR (bisher 5,6)!

Ausgehend vom bisherigen ambitionierten Plan hat Quanmax für das Geschäftsjahr 2011 25-prozentiges Wachstum auf ein Umsatzvolumen von 100 Millionen Euro prognostiziert. Heute kann dieser Plan mit einem Ziel von 150 Millionen Euro deutlich nach oben revidiert werden. Die Steigerung beruht auf zwei Ursachen: Erstens hat sich das Wachstum im Segment IT-Lösungen für B2B-Kunden weiter beschleunigt. Aufgrund der guten Auftragslage geht Quanmax davon aus, dass bereits dadurch das ursprüngliche Umsatzziel von 100 Millionen Euro übertroffen werden kann. Zweitens konnte die Übernahme der S&T AG ohne Verzögerung und schneller als geplant vorangetrieben werden, so dass bereits im vierten Quartal 2011 eine teilweise Konsolidierung des neuen Tochterunternehmens erfolgen wird.

Auch auf der Gewinnseite plant Quanmax eine Anhebung der Ziele. Ging das Management bisher von einem überproportionalen Gewinnwachstum von etwa 40 Prozent gegenüber 2010 auf 5,6 Millionen Euro Jahresüberschuss aus, so werden jetzt 7 Millionen Euro angepeilt. Der Großteil dieser Gewinne wird durch die Quanmax AG erzielt, aber auch S&T wird sich im vierten Quartal leicht in der Gewinnzone befinden. Die überproportionale Steigerung des Gewinns beruht vor allem auf einem höheren Technologie- und Serviceanteil. Bisher ging man von einer Steigerung der Bruttomarge von 25,5 Prozent (2010) auf circa 28 Prozent aus. Aus heutiger Sicht wird die Bruttomarge 2011 aber bereits bei über 30 Prozent liegen.

Mittelfristig lautet das ehrgeizige Ziel, eines der führenden IT-Unternehmen im deutschsprachigen Raum und in Osteuropa zu werden. Das strategische Ziel der Erschließung neuer Absatzmärkte in Osteuropa ist mittlerweile erfüllt. Durch Kostensynergien und weiterhin steigenden Technologieanteil soll die Profitabilität dabei auch zukünftig gesteigert werden.

Significant increase of the targets

Quanmax has increased its target turnover for 2011 to 150 million Euros (previously 100) with an annual profit of about 7 million Euros (previously 5.6)!

Based on the previous ambitious plan, Quanmax had forecasted a 25 percent growth on a turnover of 100 million Euros for the fiscal year 2011. This forecast can be significantly revised today to a target of 150 million Euros. The increase in target is based on two reasons: Firstly, the growth rate in the IT solutions segment for B2B customers has picked up further. Based on the good order situation, Quanmax assumes this itself is sufficient to exceed the initial target turnover of 100 million Euros. Secondly, the acquisition of S&T AG can be expedited without delay and faster than planned so that the new subsidiary can be partially consolidated in the fourth quarter of 2011 itself.

Quanmax is also planning to raise the profit targets. The management previously assumed an above-average growth in profit of about 40 percent over 2010, i.e., an annual profit of 5.6 million Euros. The target will now be revised to 7 million Euros. Most of this profit will be achieved by Quanmax AG but even S&T will break even in the fourth quarter. The above-average increase in profit is mainly due to a bigger technology and service component. An increase in gross margin from 25.5 percent (2010) to about 28 percent was assumed previously. But from the present perspective, the gross margin in 2011 is likely to be more than 30 percent.

The medium term and ambitious goal is to become a leading IT company in the German-speaking countries and in Eastern Europe. The strategic goal of tapping new sales markets in Eastern Europe has been achieved in the meantime. The profitability is expected to increase even in the future through cost synergies and by increasing the technology component.

ÜBER QUANMAX | ABOUT QUANMAX

Unter den Eigenmarken chiliGREEN, MAXDATA und SecureGUARD entwickelt, produziert und vermarktet die Quanmax AG IT-Hardware wie Appliances, Server, Desktops oder externe Festplatten. Durch verstärktes Engagement im Technologiebereich bzw. den Ausbau des innerhalb der Quanmax AG jungen Geschäftsfeldes IT-Solutions konnte die Wertschöpfung zuletzt deutlich gesteigert werden. Besonders vielversprechend haben sich dabei Produkte im Bereich Security und Cloud Computing entwickelt.

Quanmax ist im Geschäftsfeld IT-Solutions mit den B2B-fokussierten Marken MAXDATA und SecureGuard positioniert und beliefert u. a. als Hersteller von professionellen hardwarebasierten Cloud-Computing-Sicherheitslösungen renommierte Unternehmen sowie zahllose Reseller in der DACH-Region. Im bisherigen Kerngeschäftsfeld Consumer-IT zählt das Unternehmen mit dem Brand chiliGREEN und Produkten wie Desktops, Notebooks oder externen Festplatten zu den Top-Playern am österreichischen Markt und ist Partner zahlreicher namhafter nationaler und internationaler Vertriebspartner wie etwa Electronic Partner, Hofer oder Media Markt.

Sowohl im Consumer- als auch im Business-Segment kann das ISO 9001:2008 zertifizierte Unternehmen mit besonders hoher Flexibilität im Bereich Fertigung bzw. Logistik und einem leistungsfähigen Built-to-Order-System punkten. Zudem profitiert Quanmax von jahrelangen Kooperationen mit weltweiten Branchenführern wie Intel, Microsoft, NVIDIA oder Western Digital.

Under the private labels chiliGREEN, MAXDATA and SecureGUARD, Quanmax AG develops, manufactures and sells IT hardware such as appliances, servers, desktops and external hard drives. Through increased involvement in technology and development of the recent business unit IT Solutions within Quanmax AG, the value addition has increased significantly. The development of products in the Security and Cloud Computing areas is particularly promising.

Quanmax is positioned in the business area "IT solutions" with the B2B-focused brands MAXDATA and SecureGuard and sells to well-known companies and numerous resellers in the DACH region as a manufacturer of professional hardware-based cloud computing security solutions. In the existing core business of consumer IT, the company is among the top players in the Austrian market with the brand chiliGREEN and products such as desktops, laptops and external hard drives. It is also a partner of many well-known national and international distributors such as Electronic Partner, Hofer or Media Markt.

The ISO 9001:2008 certified company with particularly high flexibility in production and logistics and a powerful built-to-order system scores in both the consumer as well as the business segment. Quanmax also benefits from the long collaboration with global industry leaders like Intel, Microsoft, NVIDIA and Western Digital.



DIE QUANMAX AKTIE | THE QUANMAX STOCK

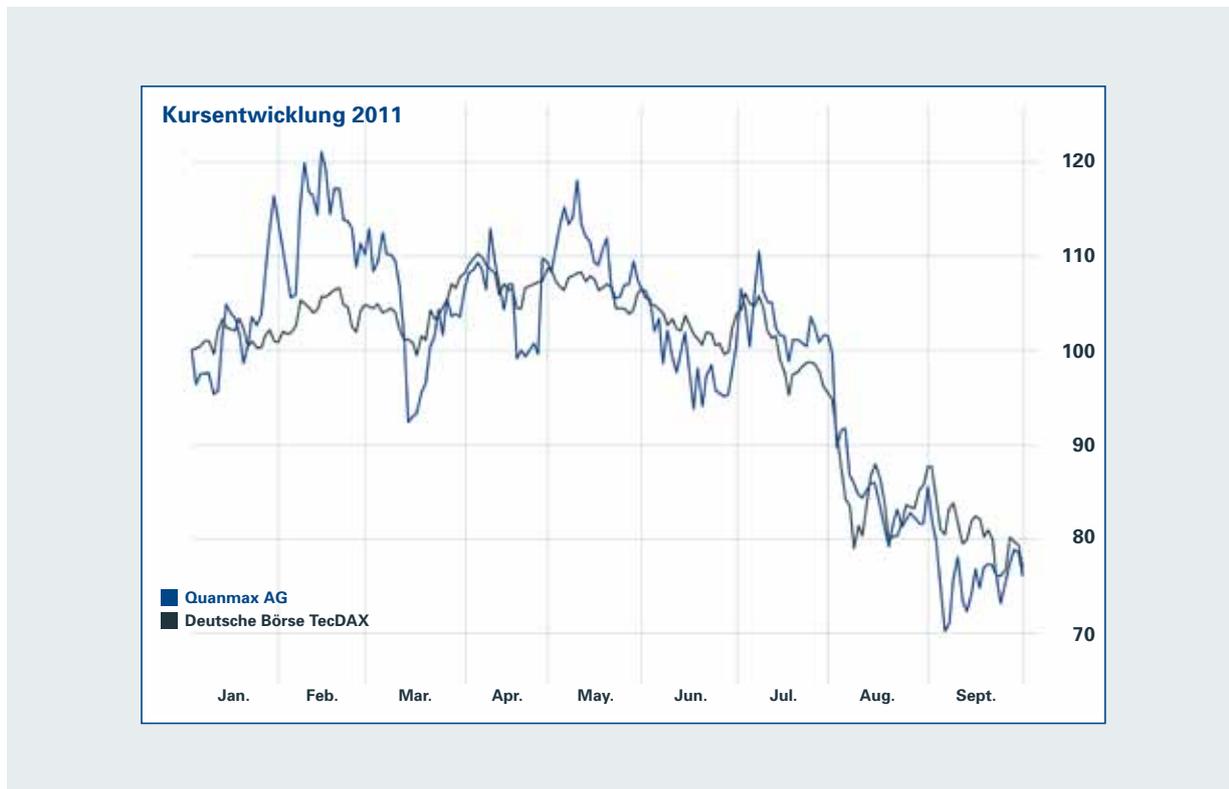
Zur Aktie

Im den ersten neuen Monaten des Jahres 2011 entwickelte sich die Quanmax-Aktie nahezu wie der TecDax.

Shares

In the first nine month of the year 2011, the Quanmax share developed similar to TecDax.

Gewinn pro Aktie 1-9/2011 Earnings per share 1-9/2011	17 Cent
Eigenkapital pro Aktie 09/2011 Equity per share 09/2011	1,73 EUR
Peridienhoch/Tief High low in period	3,099 EUR/1,774 EUR
1. Jänner/30. September 1 st January / 30 th September	2,56 EUR/1,93 EUR
Marktkapitalisierung 30. September 2011 Market capitalization 30 th September 2011	47 Mio. EUR



Wir stehen für... We are committed to...

- **rasantes Umsatzwachstum (>25% in 2011)**
rapid growth in turnover (>25% in 2011)

- **überproportional wachsende Erträge**
earnings rising disproportionately high

- **Technologieführerschaft in lukrativen Cloud Computing Nischen**
technology leadership in lucrative cloud computing niches



Michael Jeske | CEO Quanmax AG

Termine:

21.-23. November 2011

Analystenkonferenz (Eigenkapitalforum Frankfurt am Main)

Dates:

21th to 23th of November

Analyst conference (Eigenkapitalforum Frankfurt am Main)

Quanmax AG

Industriezeile 35 | A-4021 Linz | +43 732 7664 – 0 | kontakt@quanmax.ag

Investor Relations: +43 732 7664-150 | ir@quanmax.ag